

Wymiana handlowa Polska–Serbia 2025 – Kluczowe wnioski i nowe możliwości współpracy

Wymiana handlowa między Polską a Serbią osiągnęła w 2025 roku rekordowy poziom 1,8–2,0 mld EUR, potwierdzając dynamicznie rosnące znaczenie Serbii jako jednego z najważniejszych partnerów gospodarczych Polski w regionie Bałkanów Zachodnich. Serbia, której całkowity handel zagraniczny w 2025 roku wyniósł 74,9 mld EUR (+7,7% r/r), umacnia swoją pozycję jako stabilny dostawca produktów przemysłowych oraz wysokiej jakości żywności – w szczególności owoców świeżych i mrożonych (IQF).

Polskie firmy coraz chętniej wykorzystują potencjał tego rynku, importując m.in. maliny, jeżyny, śliwki, wiśnie, truskawki, a także komponenty metalowe, aluminiowe, gumowe i elektryczne. Jednocześnie polski eksport do Serbii – obejmujący AGD, maszyny, chemię gospodarczą, farmaceutyki i produkty przetworzone – odnotowuje stabilny wzrost i rozszerza swój zasięg.

Prognozy na lata 2026–2028 są wyjątkowo korzystne. Oczekuje się, że bilateralna wymiana handlowa będzie rosła średnio 6–9% rocznie, a rok 2027 – w związku z EXPO 2027 w Belgradzie – przyniesie dodatkowy impuls dla sektora logistycznego, spożywczego i przemysłowego.

1. Wprowadzenie

Niniejszy raport przedstawia szczegółową analizę wymiany handlowej Polska–Serbia w roku 2025, z uwzględnieniem oficjalnych danych:

- **SORS – External Trade of Goods (30.01.2026):**
- **GUS – Foreign Trade Statistics Yearbook 2025 (03.11.2025):**
- **KE – EU Trade with Western Balkans:**

Raport obejmuje również prognozy 2026–2028 oraz przygotowanie biznesowe dla importerów, dystrybutorów, producentów i instytucji.

2. Kontekst makro i handlowy Serbii w 2025 r.

Na podstawie danych SORS (30.01.2026):

- **Całkowita wymiana handlowa Serbii:**
EUR 74,9 mld (+7,7% r/r).
- **Eksport Serbii:**
EUR 33,1 mld (+8,4%).
- **Import Serbii:**
EUR 41,9 mld (+7,2%).

Struktura eksportu:

- towary przetworzone – **85% eksportu**,
- dominujące grupy: maszyny, wyroby metalowe (miedź, aluminium), kable, elektryka, opony, przetwórstwo żywności,
- **sektor owoców (świeżych i mrożonych IQF)** to jeden z najszybciej rosnących segmentów.

3. Wymiana handlowa Polska–Serbia 2025

Łączna wymiana dwustronna PL–RS w 2025 r. wyniosła:

1,8–2,0 mld EUR (szacunek oparty na danych GUS + SORS)

- Eksport Polski do Serbii:

1,15–1,30 mld EUR

- Eksport Serbii do Polski:

650–720 mln EUR

Tabela 1 – Kluczowe grupy towarowe PL–RS (2025)

Kierunek	Top kategorie	Charakterystyka
PL → RS	AGD, RTV, chemia, maszyny, części motoryzacyjne, farmaceutyki, żywność przetworzona	Wysoki udział towarów przetworzonych i kontraktów długoterminowych
RS → PL	owoce świeże i mrożone (malina, jeżyna, śliwka, wiśnia, truskawka), aluminium, opony, kable	IQF łagodzi sezonowość, rośnie metalurgia

4. Prognoza 2026–2028

Prognozowane tempo wzrostu: 6–9% rocznie

Rok	Prognoza	Komentarz
2026	+6–8%, wymiana >2,1 mld EUR	dezinflacja, stabilna logistyka, wysoki popyt na IQF
2027	+7–9%	efekt EXPO 2027 w Belgradzie (inwestycje, logistyka, B2B)
2028	+6–8%	utrwalenie trendu wzrostowego; eksport komponentów i metalurgii

5. Porównanie: Polska – kraje Bałkanów Zachodnich (2025)

UE odpowiada za ~62% handlu całego regionu

Polska ma najsilniejszą relację z Serbią – pozostałe kraje wykazują stabilne, ale mniejsze wolumeny.

Tabela 2 – Porównanie jakościowe

Kraj	Siła wymiany z PL	Sektory	Komentarz
Serbia	wysoka (1,8–2,0 mld EUR)	przemysł, IQF, metalurgia	największy i najszybciej rosnący partner
Czarnogóra	niska	żywność, usługi	bardzo mały rynek
Chorwacja	średnia	FMCG, chemia, turystyka	rynek UE
Macedonia Płn.	niska/średnia	rolnictwo, przemysł lekki	perspektywny
BiH	średnia	metalurgia, drewno, żywność	stabilny B2B

6. Analiza sektorowa – Szanse i ryzyka (PL–RS)

Szanse:

- dynamiczny wzrost owoców IQF,
- rosnący popyt na miedź i aluminium,
- ekspansja AGD/RTV i maszyn w Serbii,
- logistyka: przewaga 24–48h Serbia → Polska,
- integracja z UE w handlu przemysłowym.

Ryzyka:

- koszty energii,
- przepustowość granic,
- sezonowość surowców (rolnictwo)

7. Rekomendacje biznesowe dla polskich firm

Import (żywność/IQF):

- kontrakty 9–12 mies.
- audyty jakości
- rezerwacja chłodni (szczyty sezonu)

Eksport (AGD/RTV, maszyny):

- sprzedaż + serwis + finansowanie
- rozwój punktów serwisowych w Serbii

Logistyka:

- back-haul (ruch powrotny)
- minimalizacja pustych przebiegów
- planowanie slotów 24–48h

Compliance:

- reguły PEM, EUR.1, deklaracje pochodzenia
- zgodność CN/HS

Polsko-Serbska Izba Gospodarcza wspiera przedsiębiorstwa na każdym etapie współpracy gospodarczej – od identyfikacji partnerów, poprzez negocjacje, wizyty sourcingowe, aż po wsparcie formalne, logistyczne i operacyjne.

Jeśli Twoja firma szuka nowych możliwości, niezawodnych dostawców lub chce rozwijać działalność na Bałkanach – Serbia jest kierunkiem, który warto uwzględnić w strategii.

8. Źródła danych:

- SORS – External Trade of Goods (30.01.2026)
- GUS – Foreign Trade Statistics Yearbook 2025
- Serbia Business – analiza eksportu 2025
- KE – EU–Western Balkans Trade Relations